

VALUACION PYMES



VALUACIÓN PYMES

Snowball.mx busca fondear PYMES que representen una oportunidad de inversión mucho más segura, a diferencia de las startups y early stage, pero puedan ofrecer rendimientos atractivos.

Nuestra tesis de inversión en cuanto a PYMES se enfoca en empresas que cuenten con mínimo 3 años con ventas y se encuentren en un momento de expansión.

Buscamos casos de éxito que requieran una inyección de capital para crecer en cuanto a cobertura geográfica, nómina o infraestructura.

VALUACIÓN PYMES

En este caso la valuación que se realiza es mucho más tradicional y financiera.

INFORMACIÓN REQUERIDA:

Estados financieros de los últimos 3 años.

Activos tangibles e intangibles.

Estudio de Potencial de Mercado*

Información de Inversionistas (Con más del 10% de la empresa)

VALUACIÓN PYMES

METODOLOGÍA:

1er valor de valuación:

EBITDA: Earnings before interest, taxes, depreciation en amortization. (Ganancias antes de impuestos, intereses, depreciación y amortización)

2do valor de valuación:

MULTIPLIO DE MERCADO: Cada mercado representa una oportunidad de crecimiento y escalabilidad diferentes. Esto impacta directamente en la valuación de una empresa. Entre mayor escalabilidad de mercado mayor será el valor.

EBITDA x VALOR DE MERCADO = VALOR DE VENTA

VALUACIÓN PYMES

EJEMPLO:

La empresa Vasitos Vidal es una empresa de gaseosas con más de 10 años de historia y busca expandirse. Por tal motivo busca vender una parte minoritaria de la empresa. La empresa cuenta con la siguiente información financiera:

VENTAS	30,000,000
COSTO DE VENTAS	15,000,000
UTILIDAD BRUTA	15,000,000
GASTOS ADMINISTRATIVOS	2,000,000
NOMINA	5,000,000
MKT	1,000,000
EBITDA	7,000,000
GASTOS FINANCIEROS	1,000,000
IMPUESTOS	1,800,000
UTILIDAD NETA	4,200,000

VALUACIÓN PYMES

METODOLOGÍA:

3er valor:

DEUDA: La deuda que tengan contratada las empresas debe de restarse a su valor.

4to activo fijo:

ACTIVOS FIJOS: En algunos casos (principalmente empresas inmobiliarias) se tomarán en cuenta los activos fijos de la empresa.

EBITDA x VALOR DE MERCADO = VALOR DE VENTA - DEUDA + ACTIVOS FIJOS = VALOR FINAL

VALUACIÓN PYMES

EJEMPLO:

La empresa Vasitos Vidal es una empresa de gaseosas con más de 10 años de historia y busca expandirse. Por tal motivo busca vender una parte minoritaria de la empresa. La empresa cuenta con la siguiente información financiera:

VENTAS	30,000,000
COSTO DE VENTAS	15,000,000
UTILIDAD BRUTA	15,000,000
GASTOS ADMINISTRATIVOS	2,000,000
NOMINA	5,000,000
MKT	1,000,000
EBITDA	7,000,000
GASTOS FINANCIEROS	1,000,000
IMPUESTOS	1,800,000
UTILIDAD NETA	4,200,000

VALUACIÓN PYMES

MÚLTIPLO DE MERCADO DEL RUBRO DE BEBIDAS Y GASEOSAS.

Sector	Nº Empresas	EV/EBITDA	EV/EBIT	EV/EBIT(1-t)	Ejemplo
Publicidad	31	7.90	11.09	15.30	ValueClick Inc.
Aeroespacial/Defensa	64	7.41	9.14	12.69	General Dynamics
Transporte Aéreo	36	12.91	20.22	25.87	US Airways
Ropa	57	8.65	10.83	15.64	Guess
Aux. Automóvil	51	6.19	9.05	11.79	Goodyear
Automóvil	12	5.11	10.40	14.70	Ford Motors
Banca	426	4.17	4.37	5.41	CitiGroup
→ Bebidas	34	12.04	14.80	19.41	Pepsico
Biotecnología	158	NA	NA	NA	Helix Biopharma
Materiales Construcción	45	10.99	29.23	38.63	CEMEX

El sector de bebidas es uno de los de mayor múltiplo debido a su alta escalabilidad.

VALUACIÓN PYMES

VALUACIÓN FINANCIERA:

EBITDA X MULTIPLO DE MERCADO

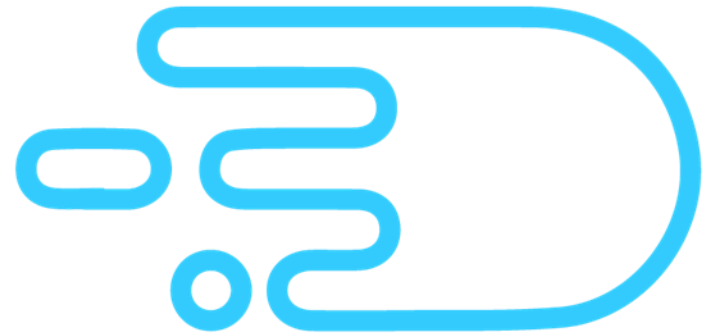
$$7,000,000 \times 12 = 84,000,000$$

VASITOS VIDAL CUENTA CON UNA DEUDA DE 10 MILLONES DE PESOS.

$$84,000,000 - 10,000,000 = 74,000,000$$

NO CUENTA CON ACTIVOS FIJOS QUE DEBAN DE CONSIDERARSE COMO EXTRA.

VALUACIÓN VASITOS VIDAL: \$74,000,000 M.N.



snowball

CONTACT

Gustavo Martínez Gameros
CEO

Tel. (+52) 55 4614 8773
e-mail: gmg@sfecapital.com